

SOSEFBLAD



APRIL 2010



V.l.n.r.: Bart Sosef, Nic Sosef, Pieter Immerzeel, Sander Blok en Martien de Zeeuw

NA REORGANISATIE RICHT NIC.SOSEF ZICH WEER OP DE TOEKOMST

“TERUG NAAR AF EN NU VERDER”

‘Ook tegenwind gaat liggen’, was de tekst op de nieuwjaarskaart van Nic.Sosef dit jaar. Maar voorlopig is het nog niet zover en wat volgend jaar ons zal brengen, durft niemand te zeggen. In een interview met Sosefblad leggen algemeen directeur Bart Sosef en technisch directeur Martien de Zeeuw de achtergronden uit van de reorganisatie en vertellen wat het toekomstperspectief is. Nu de reorganisatie achter de rug is, is de focus vooral gericht op risicospreiding en continuïteit. De directie van Nic.Sosef bestaat nu uit Bart Sosef, algemeen directeur; Sander Blok, commercieel directeur; Martien de Zeeuw, technisch directeur; Pieter Immerzeel, financieel directeur. Nic Sosef is bij het directieteam betrokken als adviseur.

Bart Sosef vertelt dat er begin 2009 nog redelijk gunstige prognoses waren voor het bedrijf. “Zowel met de handelsgoederen als de techniek kwamen we uit een topjaar. Het areaal nieuwbouw stond in 2008 met 650 ha op een bijzonder hoog niveau. Ook de grondstofprijzen liepen hoog op. We verwachtten aanvankelijk wel dat het minder zou gaan worden, maar de prognoses liepen al snel achter bij de realiteit. In mei/juni vorig jaar zag je dat de neerwaartse lijn zich steeds sterker begon af te tekenen en daarna werd het steeds gekker. In het tweede kwartaal leek het nog mee te vallen. We hadden toen in april al een bezuinigingsronde gedaan. Maar in de zomer bleek dat een rigoureuze reorganisatie

onvermijdelijk was om te overleven. Het areaal nieuwbouw was toen voor 2009 bijgesteld naar 350 ha. De opdrachten voor installatietechniek bleven dus uit en de omzet van handelsgoederen kelderde ook flink door prijsdalingen.”

SAMENVOEGEN

Die reorganisatie behelsde het gedwongen ontslag van 30 medewerkers in ondersteunende functies als management, calculatie, werkvoorbereiding en verkoop in zowel de sector techniek als handelsgoederen. Tegelijkertijd werden de afdelingen Elektrotechniek, Watertechniek en Scherm en Lucht tot één afdeling onder leiding van technisch directeur

Martien de Zeeuw samengevoegd. “Hoe pijnlijk die reorganisatie met gedwongen ontslagen ook was, daarmee hebben we wel van de nood een deugd kunnen maken”, zegt Bart Sosef. Hij vertelt dat het samenvoegen van deze technische afdeling toch al op de rol stond en dat de gedwongen reorganisatie mede aanleiding was om dat plan uit te voeren. “We hebben nu een slanke, slagvaardige organisatie met een heldere structuur en korte communicatielijnen”, vindt Martien de Zeeuw.

HORTIQ

Volgens De Zeeuw betekent de reorganisatie een versterking van de basis van Nic.Sosef. “We zijn geen cruciale kennis en kwaliteit

kwijt geraakt. Integendeel. Tijdens de reorganisatie hebben we als eerste installatiebedrijf in de glastuinbouw het HortiQ certificaat gekregen, als bewijs van onze kwaliteit. We zien dat tuinders meer kiezen voor onderhoud en service aan bestaande installaties in plaats van het investeren in nieuwe. Wij hebben daarvoor de juiste mensen in huis en hebben de organisatie daar qua flexibiliteit en slagvaardigheid prima op ingericht.” Volgens Martien is de kracht van Nic.Sosef dat de tuinder nu voor al z'n technische installaties één aanspreekpunt heeft en dat monteurs onderling goed uitwisselbaar zijn. “De interne processen zijn daarvoor ook beter gestroomlijnd”, voegt Bart er nog aan toe.

RISICOSPREIDING

Nu de basis is verstevigd om ondanks de tegenwind toch vooruit te komen, is het vooral zaak te kijken hoe door risicospreiding de continuïteit van het bedrijf zoveel mogelijk gewaarborgd kan worden. “Een klap als deze willen we niet nog een keer meemaken”, zegt Bart Sosef. “De conjunctuurbewegingen in de glastuinbouw worden steeds heftiger en raken de hele sector. We gaan daarom ons risicoprofiel beter inrichten zodat we niet meer zo kwetsbaar zijn. Bijvoorbeeld door te kijken naar export en andere markten en daar serieus actief in te worden.” Martien de Zeeuw: “We focussen ons op een normale vervangingsmarkt van zo'n 350 ha in Nederland. Daar staat onze organisatie nu klaar voor.



We hebben met Sosef-Beemster en onze vestigingen in Drenthe en Venlo-Huissen een landelijke dekking voor handel én techniek van alle glastuinbouwgebieden in Nederland. En met onze oostelijke vestigingen kunnen we zelfs over de oostgrens heen kijken. “We zijn nu terug bij af en gaan verder in de overtuiging dat er betere tijden aan zullen breken”, aldus Bart Sosef.



ÉÉN CENTRALE VERKOOPBALIE TECHNIEK

In gebouw 5 (het Techniekgebouw) kunt u nu voor het afhalen van alle goederen en het laten uitvoeren van reparaties terecht bij één en dezelfde verkoopbalie. Als uitvloeisel van de reorganisatie van de technische afdelingen zijn ook de magazijnen van elektrotechniek, watertechniek, scherming en mechanisatie bij elkaar gevoegd. U hoeft dus niet meer voor verschillende goederen bij verschillende afdelingen en balies langs. Wij verwachten u hiermee efficiënter van dienst te kunnen zijn.



WEGVANGEN EN MONITOREN

Op plaatsen waar de concentratie witte vlieg te groot is om zonder correctie biologisch onder controle te houden, kunt u met lange (gele) Bug-Scan® Roll vangrollen volwassen witte vliegen massaal wegvangen. Deze rollen zijn 100 m lang, 5, 10, 15 of 30 cm breed en kleven aan beide zijden. Op het versmalde middelenpakket van tegenwoordig zijn de Bug-Scan® Roll vangrollen een prima aanvulling. Info: biologie@sosef.nl



BESTELLEN VLOEIBARE MESTSTOFFEN AUTOMATISCH

Onverwachts zonder vloeibare meststoffen komen te zitten omdat u door drukte vergeten bent tijdig te bestellen, kunt u nu gemakkelijk voorkomen. Bestel automatisch! Dit gaat zo: Nic.Sosef installeert een automatisch bestelsysteem, waarin u aangeeft bij welk minimumniveau er besteld moet worden en op welke dag(en) en tijdstippen. Niveaumeetingen in de bulkvaten zorgen ervoor dat er tijdig een e-mail naar Nic.Sosef gaat met een bestelling. Info: sosef@sosef.nl

SOSEF.NL

WEBSITE VERNIEUWD

We hebben onze website vernieuwd! Naast informatie over onze bedrijf en onze producten en diensten kunt u nu een virtuele rondleiding volgen door ons bedrijf. Verder zullen we gaandeweg interessante, gerealiseerde projecten laten zien en filmpjes waarin medewerkers aan het woord komen, producten worden belicht etc. Op deze manier geven wij u graag een kijkje in onze keuken. Het is dus een website geworden met een persoonlijke 'touch', zoals u dat van ons gewend bent. Surf van tijd tot tijd dus eens naar www.sosef.nl.



AUBERGINEKWEKER JAN VAN DUIJN UIT TERNEUZEN OVER DE NIEUWBOUW:

“WERKEN MET OPEN BEGROTING IS ONS PRIMA BEVALLEN”

Eén aspect van duurzaam ondernemen is het hebben van een langetermijnvisie. Alleen op prijs een project gunnen kan op de korte termijn weliswaar geld schelen, maar hoe zit het met de kwaliteit en continuïteit later, zeg over 5 tot 10 jaar, als het gaat om service en onderhoud? Auberginekwekers Gebr. Van Duijn kiezen voor de lange termijn en zijn voor de nieuwbouw in Terneuzen op basis van een open begroting met Nic.Sosef in zee gegaan.

Net onder Terneuzen is een nieuw glastuinbouwgebied in ontwikkeling: Glastuinbouw Terneuzen. Samen met een paprikateler en tomatenkweker behoort auberginekweker Gebr. Van Duijn tot de eersten die hier zijn neergestreken. “Ik werk samen met mijn broers Pleun en Rob”, vertelt Jan van Duijn. “We hebben nu op drie locaties in totaal 17 ha glas, een kleine 4 ha in Oosterland op Schouwen-Duivenland, ruim 8 ha in Steenberg en nu ook meer dan 5 ha hier in Terneuzen.” Van Duijn vertelt dat ze elke twee jaar wel een uitbreiding of nieuwbouw hebben gedaan; uiteindelijk helemaal uit het Westland zijn weggetrokken en nu in Zeeland en West-Brabant alle drie een eigen stek hebben.

RISICOSPREDING

Waarom drie aparte locaties en niet één groot bedrijf? Van Duijn: “Vanwege de risicospreiding. Onze ervaring is dat een bedrijfsomvang van 8 tot 10 ha voor de aubergineteelt wel zo’n beetje het optimum is. Organisatorisch, teelttechnisch, qua infectiedruk en qua kostprijs. Omdat we toch niet te ver uit elkaar wilden gaan zitten, is onze keuze voor een derde, nieuwe locatie op Terneuzen gevallen. Er is hier 150 à 200 ha glastuinbouw gepland, met een kant-en-klaar bestemmingsplan en alle support van de gemeente. Er is ook een heel gunstig, duurzaam energieconcept waarin we het energietarief voor 10 tot 15 jaar vast kunnen leggen. Omdat we op de

andere locaties niet met een vast energietarief werken, hebben we op deze manier ook het risico van prijsstijgingen aardig gespreid.”



KOSTENEFFECTIEF EN EFFICIËNT

Nic.Sosef heeft in opdracht van Van Duijn al het installatiewerk gerealiseerd – water, elektra, scherming, telecommunicatie en het computernetwerk. Daarnaast levert Nic.Sosef alle benodigdheden en gewasbescherming. “Mijn vader deed 40 jaar geleden al zaken met Nic.Sosef dus er is een heel lange relatie

opgebouwd. Toen we hier gingen bouwen kwam Nic.Sosef met het voorstel om voor het installatiewerk een open begroting te hanteren. Dat wil zeggen dat we op de inkoopprijs een opslag betalen en een tarief voor de arbeidsuren. Over die opslag en het arbeidstarief hebben we onderhandeld. Het voordeel van deze manier van werken vinden wij dat je geen energie hoeft te steken in het beoordelen van offertes. Wij wilden bovendien dat er vaste monteurs op het bedrijf zouden komen, die ook op het bedrijf in Steenberg werken. Het voordeel van korte en directe communicatielijnen speelt ook mee. Dankzij de dalende prijzen en de efficiënte manier van werken met korte lijnen is het heel goed uitpakket. Voorwaarde is natuurlijk dat er een stevige basis van vertrouwen moet zijn. Nou, die is er met Nic.Sosef wel. We hebben een superbouw gehad, vind ik.”



HOGEDRUKSPUITEN IN GERBERA

Witte vlieg laat zich met de conventionele spuitetechniek lastig bestrijden. De oplossing hiervoor is het door Nic.Sosef speciaal ontwikkelde hogedruksputten. Hiermee wordt een kleine druppel diep in het gewas gebracht. Resultaat: een betere indringing en bedekking, dus een effectievere bestrijding. Nic.Sosef heeft met deze spuitetechniek al enkele jaren ervaring in de rozen- en gerberateelt. Het systeem kan stand alone worden opgebouwd, of op een nieuwe of reeds bestaande spuitrobot. Info: techniek@sosef.nl



FAME DEFINITIEF TOEGELATEN

Het nieuw middel Fame (met de actieve stof flubendiamide) ter bestrijding van rupsen is definitief toegelaten in de niet-grondgebonden bedekte teelt van onder andere tomaat, paprika, Spaanse peper, bloemisterijgewassen en vaste planten. Fame heeft een brede, larvicide werking en stopt de vraatschade snel. Het is volledig veilig voor nuttige insecten en mijten en hommels. Fame werkt ook tegen de tomatenmineermot (*Tuta absoluta*). Info: sosef@sosef.nl



NIEUW. ECLIPSE VAN SUDLAC

Voor schermmiddelen is Nic.Sosef in zee gegaan met het Franse Sudlac, leverancier van het bekende product Eclipse LD. Kenmerken van dit product zijn: bewezen kwaliteit, biologische afbreekbaarheid en gebruiksgemak. Eclipse is voor tuinders en loonspuiters een uitstekend alternatief voor de traditionele schermmiddelen. Aan het eind van het seizoen is Eclipse LD eenvoudig te verwijderen met het vloeibare reinigingsmiddel LDNet. Info: sosef@sosef.nl



NU OOK PINC AGRO LIGHT

Het Continuïteit Management Systeem van PinC Agro met de module Onderhoudscontracten van Nic.Sosef helpt u als een soort agenda bij te houden wanneer welke werkzaamheden moeten worden verricht. In de Light-versie hebt u alleen inzage in de onderhoudsmonitor en kunt u zelf niets aanpassen. In overleg met u plant Nic.Sosef periodiek onderhoud aan de installaties in de module in. Het systeem geeft ons automatisch een seintje wanneer wat gedaan moet worden en u beschikt altijd over een heldere rapportage voor de verzekering. Info: service@sosef.nl



MEER PRODUCTIE EN MINDER KOSTEN MET LED-VERLICHTING

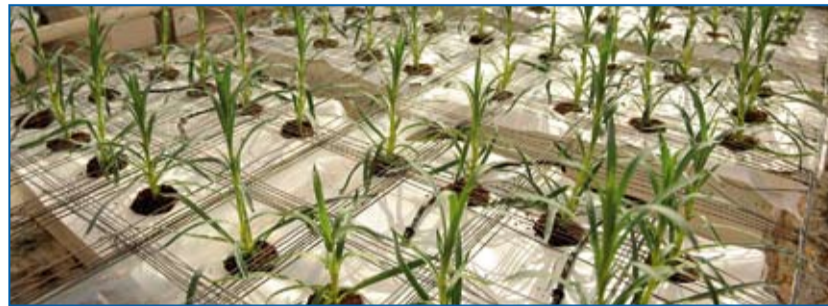
Uit onderzoek van Philips blijkt dat groentelers hun productie met wel 15% kunnen verhogen met LED groeibelichting tussen het gewas. Behalve een hogere productie biedt LED-verlichting ook de voordelen van een lager energieverbruik, het beter kunnen 'spelen' met licht en het kunnen benutten van verschillende lichtkleuren, al naar gelang de behoefte van het gewas in zijn groeifasen. Met de Philips GreenPower LED kan voor meerlagenteelt elke lichtintensiteit en kleurverhouding worden ingesteld. De GreenPower LED string is er voor meerlaagse toepassingen die weinig groeilicht vragen, zoals weefselkweek en opslag en transport van planten. Hier kan tot wel 70% energiekosten worden bespaard ten opzichte van TL. Er is ook een module voor de sierteelt in ontwikkeling. Daarmee wordt nu een proef gedaan in de rozenteelt.

Info: techniek@sosef.nl

SCOMRID® AEROSOL TEGEN BOTRYTIS

Dit wondafdekmiddel ter voorkoming en bestrijding van (stam)botrytis is onlangs toegelaten in de bedekte teelt van tomaten. Scomid Aerosol wordt ingezet om het afsterven van tomatenplanten door wondinfecties met plantpathogene schimmels, zoals Botrytis cinerea, te voorkomen. Daarmee kan een beginnende infectie doeltreffend tot staan gebracht worden.

Info: sosef@sosef.nl



REINIGEN VAN DRUPPELSYSTEEM

Voorkom vervuiling van uw watergeefstelsel of begin de teelt met een schoon watergeefstelsel. U kunt daarvoor middelen gebruiken op basis van polyfosfaten en waterstofperoxide. Polyfosfaten voorkomen en verwijderen neerslag van mineralen, zoals calcium- en ijzerfosfaat. Producten op basis van waterstofperoxide voorkomen en bestrijden vervuiling door organische verbindingen, zoals algen, bacterieslijm en schimmelgroei.

Info: sosef@sosef.nl

GOLUWEN



HET HEFT IN EIGEN HAND NEMEN

Vorig jaar waren vraaguitval, overproductie en onderlinge verdeeldheid debet aan de prijsvorming van bijna elke teelt. Nu kunnen we op veel factoren weinig invloed oefenen, maar verdeeldheid hebben we als sector zelf in de hand. Een herstel van het markt-evenwicht is weliswaar van groter belang dan aanbods-bundeling, maar toch kan het uitblijven van APO's als een nederlaag gezien worden in het licht van alle goede intenties. Samenwerking heeft de tuinbouw groot gemaakt. De vraag die gesteld moet worden is, ben je collega of concurrent van elkaar? In het verleden was elke tuinder primair collega. Momenteel voelen veel tuinders zich eerder concurrent dan collega. Vaker dan vroeger blijven deuren voor elkaar gesloten. En toch heb je elkaar nodig om vooruit te komen, om kansen te grijpen. Marktgericht denken en produceren, en het vinden van een nieuw evenwicht in de wereldwijde concurrentie en de dominante positie van afnemers, dáár zit de sleutel tot succes. En in een door globalisatie steeds kleiner wordende wereld, is een individueel bedrijf te klein om succes te hebben. Je moet elkaar vertrouwen en succes gunnen, want uiteindelijk wordt iedereen daar beter van.

Laten we ervan uitgaan dat het dit jaar onmogelijk zo slecht kan gaan als vorig jaar. Laten we hopen dat het qua opbrengsten een zonniger jaar wordt en de sector enigszins op adem kan komen. Dat wens ik u van harte toe.

Bart Sosef



TOMATENELERS HERALD EN PHILIP VAN DER KNAAP OVER UITBREIDING AAN BOSPOLDER:

“WIJ KOZEN VOOR SOSEF. LEKKER DICHTBIJ EN EEN GOED BEDRIJF”

Vorig jaar besloten de neven Herald (41) en Philip van der Knaap (41), die al een jaar of 10 samen aan de Zwartendijk onder 3,5 ha glas grove tomaten telen, de vleugels uit te slaan en aan de Bospolder 6 ha nieuw te gaan bouwen. “We zijn net gestart hier. De nieuwbouw is gelukkig helemaal volgens planning verlopen”, zegt Philip van der Knaap. “Ook qua installatietechniek liep het allemaal volgens schema. Een pluim voor de bedrijven die aan dit project hebben meegewerkt.” Intussen is het nieuwe bedrijf volop in productie.

Als we Philip van der Knaap begin maart spreken, zijn ze met de eerste teelt bezig in het nieuwe bedrijf. “Eind december waren we klaar met de bouw. We hebben veel geluk gehad met die droge nazomer. We zijn begin augustus begonnen en begin september waren we wind- en regendicht zonder dat er een druppel was gevallen. Op 4 januari zijn de eerste planten erin gegaan”, vertelt hij. Over het waarom van de uitbreiding is hij kort. “We wilden uitbreiden

en zien het als een uitdaging.” Van der Knaap heeft een nuchtere instelling, ook als het gaat om de verwachtingen voor de toekomst.

SAMENWERKING

Van september tot en met december is Nic.Sosef hurry to bezig geweest om met het installeren van alle elektra, datacommunicatie met computertechniek, aansluitingen en koppelingen op de tuin en in de bedrijfsruimte, en het hele waterzijdige

gebeuren met pompen, leidingen, druppelaars en UV-ontsmetting. De verschillende technische disciplines die hierbij kwamen kijken, waren goed op elkaar ingespeeld. Op het moment van schrijven wordt de laatste hand gelegd aan de automatisering van de bedrijfsruimte. Van der Knaap vindt dat Nic.Sosef ook hier goed en nauw samenwerkt met de leverancier van de afweegmachines en palletiseermachine en met de leverancier van de dozenmachine.

PRAKTISCH

“We doen al meer dan 25 jaar zaken met Nic.Sosef. We willen ook graag met ze verder. Ze zitten lekker dichtbij en het is een goed bedrijf. Bovendien hebben ze alles op het bedrijf aan de Zwartendijk ook geïnstalleerd. Dan is het gewoon het meest praktisch om in de nieuwbouw ook alles



door hetzelfde bedrijf te laten installeren. Je kent de mensen en je houdt alles in één hand. De computers van de twee bedrijven moesten natuurlijk aan elkaar gekoppeld worden. Nou, dat gaat het best door hetzelfde bedrijf. En bovendien, als er eens wat is en je moet dan eerst gaan uitzoeken wie wat heeft geleverd, dat werkt niet”, aldus een tevreden Philip van der Knaap.

TER AANVULLING OP CO₂ VAN WKK

TROSTOMATENTELER VAN NOORD HEEL TEVREDEN OVER ZUIVERE CO₂



Verhoog de concentratie CO₂ en de fotosynthese wordt bevorderd zodat de plant meer suikers en koolhydraten maakt en dus 'lekkerder' groeit. CO₂ is een restproduct van het verstoffen van aardgas. Dus de CO₂ afvangen van de verwarmingsketel of de WKK en in de kas brengen, ligt voor de hand. Maar daarnaast is in bepaalde perioden aanvullende CO₂ nodig. Nic.Sosef levert zuivere CO₂ van ACP. Goed, veilig en betrouwbaar.

Theo van Noord (37) tuint sinds 2001 als trostomatenteler onder 9 ha glas in Oude Tonge op Goeree-Overflakkee, een van de Zuid-Hollandse eilanden. Tot augustus 2009 betrok hij zijn CO₂ uitsluitend van zijn verwarmingsketel en WKK. Maar vanaf die tijd krijgt hij ook vloeibare CO₂ geleverd van ACP via Nic.Sosef. "Ter compensatie voor die perioden in het jaar dat ik wel CO₂ nodig heb, maar geen warmte", zegt hij. "In de winter en het vroege voorjaar, als de luchtramen nog dicht staan, is vloeibare CO₂ veiliger en beter dan rookgas-CO₂. En in de nazomer heb ik wel CO₂ nodig maar geen warmte. Als de stroomprijs het toelaat, ik heb een goede deal met het energiebedrijf gesloten voor het terugkopen van stroom, gebruik ik vloeibare CO₂."

BETROUWBAAR

In Nederland levert Nic.Sosef vloeibare CO₂ van ACP. ACP staat voor Acide Carbonique Pur (letterlijk: zuivere koolstofdioxide). Het is een van origine Belgisch bedrijf dat in 1897 werd opgericht en inmiddels wereldwijd een grote speler is op de CO₂-markt. ACP garandeert een constante en hoge kwaliteit. Het bedrijf beheert een permanente strategische CO₂-voorraad en garandeert leveringsbetrouwbaarheid. Nu de onregelmatige leveringen van CO₂ van Shell Pernis nog wel tot en met september 2010 zullen voortduren als gevolg van een storing in het proces van de raffinaderij, is het vertrouwen van veel Westlandse tuinders en tuinders in de Kring in Ocap verdwenen. ACP CO₂ van Nic.Sosef is daarom meer dan een goed alternatief en is gewoon betrouwbaarder.



EFFICIËNT

Trostomatenteler Theo van Noord is reuze tevreden. "Ik heb het afgelopen jaar gezien dat het aanvullen met zuivere CO₂ van Nic.Sosef een heel goed sturend effect heeft gegeven op de teelt. En ik kan op deze manier en dankzij een goede stroomterugkoop regeling met m'n WKK alleen draaien als ik ook warmte nodig heb. Da's dus wel zo efficiënt."



INNOVATIEVE SCOUT- EN SPUITAUTOMAAT VOOR TER LAAK

Ter Laak Orchideeën aan de Middenzwet in Wateringen kweekt phalaenopsis. In het najaar verhuist Ter Laak naar een nieuwe kas die nu nog volop in aanbouw is. Nic.Sosef levert een volledig automatisch gestuurd spuit-, scout- en servicesysteem, inclusief spuitboom, watergeefunit, scout- en serviceplateau, monorail verplaatsingswagens en diverse bluetooth en ethernetverbindingen voor communicatie met het interne transportsysteem. De door Nic.Sosef ontwikkelde automaten zijn een sterk staaltje innovatieve spuittechniek. Ze zijn tot stand gekomen in nauwe samenspraak met de kasconstructuur en volledig 3D in CAD ontworpen. Ook de PLC-besturing heeft Nic.Sosef volledig in eigen huis ontwikkeld. Verder zijn de interne ethernetverbindingen met het interne transportsysteem een belangrijke pre van het hele systeem. In een volgend nummer van Sosefblad komen we graag op dit unieke innovatieproject terug.

Info: techniek@sosef.nl



WWW.SOSEF.NL



DE VISIE VAN ... GASTON PAUWELS

"WE MOETEN EEN LANGE ADEM HEBBEN"

Sinds juli 2009 is Gaston Pauwels (42) bedrijfsleider van de Nic.Sosef vestiging Venlo-Huissen in Venlo. Deze vestiging is ontstaan door de organisatorische samenvoeging van de installatiebedrijven Agrimatic in Velden en Van Vorselen in Huissen (net onder Arnhem in de Betuwe). In totaal werken er bij Nic.Sosef Venlo-Huissen 21 man. Pauwels ziet nog volop kansen voor een professioneel installatiebedrijf in deze regio.

PROFESSIONELER

"Achteraf ben ik heel blij met hoe het allemaal gelopen is en dat we nu deel uit maken van de grotere Nic.Sosef-organisatie. De integratie van onze drie organisaties - Nic.Sosef, Agrimatic en wij tot één vestiging Venlo-Huissen - heeft nog wel wat voeten in de aarde. Vooral de overstap op het computersysteem van Nic.Sosef voor de hele administratie is een hele opgave. En ik ben Leo Pijpers als bedrijfsleider in Venlo opgevolgd, dat is ook wennen voor iedereen. Qua cultuur gaat het wel goed. De mensen van Nic.Sosef zijn rechttoe-reef en heel direct, Limburgers zijn wat omzichtiger en wij als Betuwanaren zitten er zo'n beetje tussenin. We zijn nu eigenlijk in één klap qua organisatie een stuk professioneler geworden en kunnen onze klanten een veel breder pakket aan producten en diensten bieden."

KANSEN

"Onze kansen liggen hier in Zuidoost-Nederland en net over de grens in Duitsland vooral in service en onderhoud en kleine uitbreidingen. Het samenvoegen van bestaande bedrijven tot grotere maakt dat de tuinder steeds meer manager wordt en van zijn toeleveranciers meer professionaliteit en kwaliteit eist. Onze speerpunten zijn dan ook kwaliteit en goede service leveren. We hebben een Priva-specialist in dienst en leiden onze mensen continu op tot all-round monteurs. Tja, we gaan een rustige tijd tegemoet, ben ik bang. We doen ons best onze klanten te laten zien dat ze op ons kunnen bouwen. Als het dan weer aantrekt, weten ze dat wij ze altijd heel goed geholpen hebben. Ja, daarvoor moet je een lange adem hebben."

"Van Vorselen was een technisch installatiebedrijf en toeleverancier met 35 man in dienst in Huissen. Mijn compagnon en ik waren sinds 2003 eigenaar van het bedrijf. Doordat een paar debiteuren ons begin vorig jaar niet meer konden betalen en failliet gingen werden wij meegezogen. We zijn toen heel rap op zoek gegaan naar een partner om een doorstart te kunnen maken. Zo kwamen we in contact met Nic.Sosef. Vrijdagmorgen had ik het eerste telefonische contact. Diezelfde middag nog was ik al in Honselersdijk en heb ik onze medewerkers ingelicht over de besprekingen. Dinsdag was er een sollicitatieronde met de vijf medewerkers die mee wilden naar Nic.Sosef en woensdag zijn we begonnen. We hadden al een kleiner pand en uit de failliete boedel konden we een paar auto's kopen. En zo kreeg Agrimatic in Venlo er meteen 6 collega's bij, zodat we nu met 21 man zijn in de vestiging Venlo-Huissen."

NIC.SOSEF
Stationsweg 23, Honselersdijk
Telefoon (0174) 63 02 14
E-mail sosef@sosef.nl
Internet www.sosef.nl
Storingsnummer (010) 495 13 14
Openingstijden winkel:
ma t/m vr 6.00-18.00 uur, za 8.00-12.00 uur

KLAZIENAVEREN
NIC.SOSEF
Veldsalie 16, Klazienaveen
Telefoon (0591) 30 17 85
E-mail j.m.de.jong@sosef.nl
Openingstijden winkel:
ma t/m vr 7.00-18.00 uur, za 8.00-12.00 uur

VENLO-HUISSSEN
NIC.SOSEF
Rijksweg 113, Velden
Telefoon (077) 472 25 57

HEERHUGOWAARD
SOSEF-BEEMSTER TUINBOUWTECHNIEK
Industriestraat 10, Heerhugowaard
Telefoon (072) 571 12 82
E-mail info@sosef-beemster.nl

NIC|SOSEF 
weert wat deert

Productie: FLINT Creatieve Communicatie, Naaldwijk.
SosefBlad is een uitgave van Nic.Sosef. Artikelen mogen, mits met bronvermelding, worden overgenomen. Deze publicatie is met zorg samengesteld. Nic.Sosef aanvaardt echter geen aansprakelijkheid voor (zet)fouten of onvolledigheden.

GOLOFON